Marebiz

Mixed and Augmented Reality for Business

CONFIDENTIAL

Comment vendre des produits volumineux ou difficilement transportable à son client dans son environnement ?

- Produire un catalogue papier
- Prise de mesures sur place pour évaluer l'encombrement produit
- Faire preuve d'imagination pour se représenter le produit en situation

Impacts

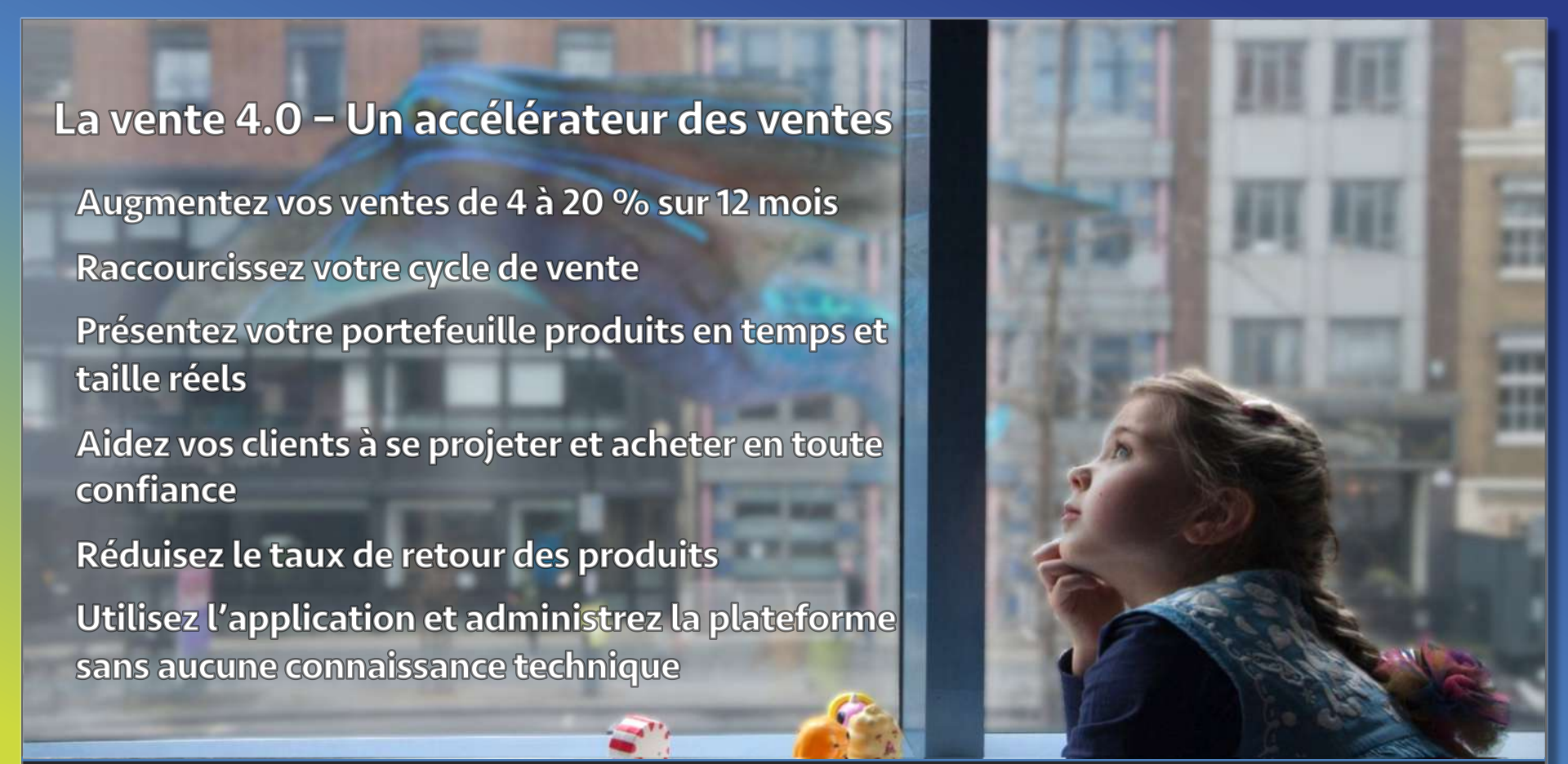
- Client indécis
- Processus de vente plus long
- Produit inadapté à l'environnement du client
- Retour produit
- Satisfaction client en baisse
- Contenu catalogue obsolète

Le problème

Marebiz
Mixed and Augmented Reality for Business

La vente 4.0 – Un accélérateur des ventes

- Augmentez vos ventes de 4 à 20 % sur 12 mois
- Raccourcissez votre cycle de vente
- Présentez votre portefeuille produits en temps et taille réels
- Aidez vos clients à se projeter et acheter en toute confiance
- Réduisez le taux de retour des produits
- Utilisez l'application et administrez la plateforme sans aucune connaissance technique



Notre proposition de valeur

Marebiz
Mixed and Augmented Reality for Business

CEO

Plus de 15 ans dans la vente, le consulting, l'industrie IT, la gestion de projet au niveau executive des fortunes 500. Forte connaissance de l'industrie de la réalité augmentée et virtuelle.

Michel Sainte-Rose

CTO

Plus de 10 dans le développement de solutions et de moteurs 3D. Très forte expérience dans les applications mobiles temps réels.

Julien Déïs

Développeur 3D

Un petit génie de la 3D ! Grand fan du moteur 3D Unity. Toujours à la recherche de la prochaine fonctionnalité révolutionnaire. A même développé ses propres jeux.

Julien Faidide

Infographiste 3D

Pépite du design 3D. Satisfait uniquement quand l'excellence est atteinte. Toujours à 200% pour tirer profit des nouvelles techniques de modélisations, de texturations et de rendus.

Alexandre Bourgeois

Notre équipe

Marebiz
Mixed and Augmented Reality for Business

Notre solution SaaS

Marebiz
Mixed and Augmented Reality for Business

Notre technologie

Marebiz
Mixed and Augmented Reality for Business

L'apport de notre solution dans votre organisation

Marebiz
Mixed and Augmented Reality for Business

Nos forces sur le marché

Marebiz
Mixed and Augmented Reality for Business

Les marchés/industries où nous avons de l'impact

Marebiz
Mixed and Augmented Reality for Business

PROBLEME

Difficulté d'implémentation et de visualisation d'un équipement médical dans une clinique, un hôpital ou un laboratoire.

USAGE

Présentation animée des spécificités techniques.

Meilleures appréhensions des dimensions.

Plus besoin d'avoir votre client dans votre show-room.

Réduction des coûts logistiques lors de salons.

BENEFICES

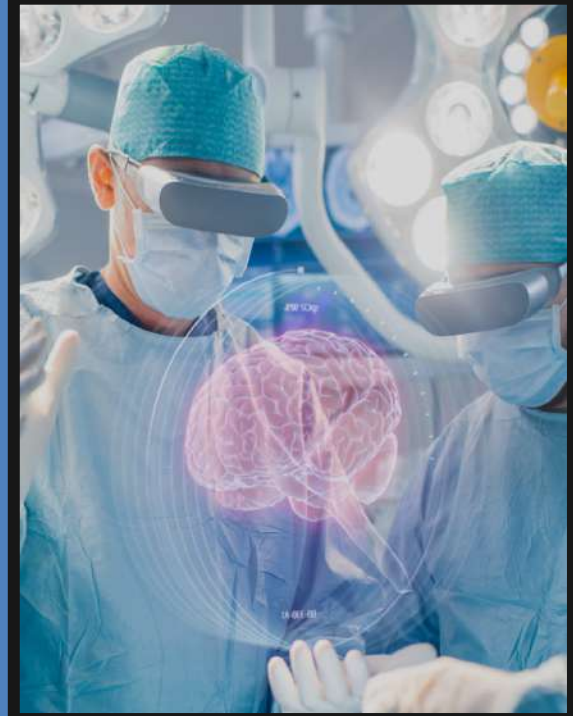
Réduction du cycle de vente

Une expérience client interactive

Meilleure compréhension du produit

Moins de négociation

AR VR MR



Cas d'usage pour l'équipement médical

Marebiz
Mixed and Augmented Reality for Business

PROBLEME

La boutique ne dispose pas de tous les produits en stock.

Des visites techniques longues et fastidieuses.

USAGE

Présenter virtuellement les produits et coloris non visibles en boutique.

Montrer les différentes configurations possibles.

Réaliser des visites techniques chez le client plus percutantes et plus rapides.

BENEFICES

Prise de décision client plus rapide

Présentation des spécificités techniques

Visualisation du produit chez le client

AR MR

Cas d'usage pour le marché du chauffage individuel

Marebiz
Mixed and Augmented Reality for Business

PROBLEME

Se projeter dans un appartement vu sur papier.

Se faire une idée des volumes et de son futur aménagement.

USAGE

Une visite virtuelle en complète immersion.

Évaluer les différentes configurations possibles sans surcoût.

Partage avec les clients à distance.

BENEFICES

Décision plus rapide

Une expérience client interactive

Meilleure compréhension du produit

VR MR

Cas d'usage pour l'immobilier

Marebiz
Mixed and Augmented Reality for Business

PROBLEME

Apporter des échantillons des produits.

Montrer les spécificités techniques des machines.

USAGE

Présenter le portefeuille produit en temps et taille réels chez son client.

Se faire une idée de l'encombrement des produits chez son client.

Montrer les différentes configurations possibles.

BENEFICES

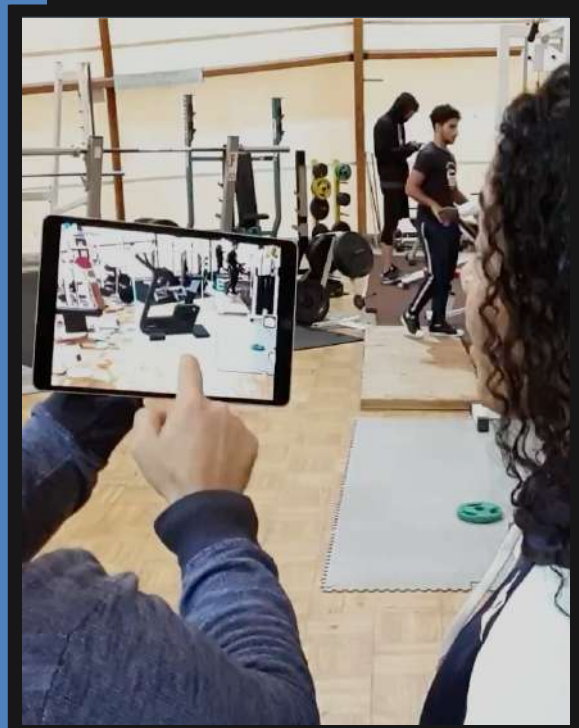
Un cycle de vente plus court

Plus besoin de catalogues papier

Meilleure compréhension des spécificités techniques

Réduction des retours produits

AR VR MR



Cas d'usage pour l'équipement sportif

Marebiz
Mixed and Augmented Reality for Business

PROBLEME

Apporter des échantillons des produits.

Montrer les spécificités techniques des machines.

USAGE

Présenter le portefeuille produit en temps et taille réels chez son client.

Se faire une idée de l'encombrement des produits chez son client.

Montrer les différentes configurations possibles.

BENEFICES

Cycle de vente plus court

Plus besoin de catalogues papier

Meilleure compréhension des spécificités techniques

Réduction des retours produits

AR VR MR

Cas d'usage pour les distributeurs de boissons

Marebiz
Mixed and Augmented Reality for Business

PROBLEME

Aller-retour permanent avec le client pour finaliser une PLV.

Fabrication de maquettes pour se faire une idée du produit fini.

USAGE

Partage avec le client lors de la phase de conception.

Réduction des coûts de production de maquette.

Go to market plus court.

BENEFICES

Prise de décision plus rapide

Ré-utilisation des modèles 3D de conception

Réduction des coûts de conception

AR VR MR

Cas d'usage pour les fabricants de PLV

Marebiz
Mixed and Augmented Reality for Business

PROBLEME

Impossible d'apporter des échantillons des produits.

Montrer les spécificités techniques des équipements.

USAGE

Présenter le portefeuille produit en temps et taille réels chez son client.

Se faire une idée de l'encombrement des produits.

Montrer les différentes configurations possibles, couleurs, matériaux.

BENEFICES

Cycle de vente plus court

Plus besoin de catalogues papier

Meilleure compréhension des spécificités techniques

Réduction des retours produits

AR VR MR

Cas d'usage pour l'aménagement urbain

Marebiz
Mixed and Augmented Reality for Business

PROBLEME

Montrer l'aménagement merchandising virtuellement en pharmacie.

Mise à jour en temps réel des remarques clients.

USAGE

Visite virtuelle du nouvel aménagement.

Se faire une idée de l'encombrement des produits.

Montrer les différentes configurations possibles.

BENEFICES

Prise de décision plus rapide

Ré-utilisation des modèles 3D de conception

Réduction des coûts de conception

Une expérience client interactive

AR VR MR

Cas d'usage pour l'industrie pharmaceutique

Marebiz
Mixed and Augmented Reality for Business

Notre roadmap – application mobile

Marebiz
Mixed and Augmented Reality for Business

Ils nous font confiance et nos partenaires

Marebiz
Mixed and Augmented Reality for Business

Contact

Marebiz
Mixed and Augmented Reality for Business