

En moyenne,

18 appels

sont nécessaires pour aboutir
à un rendez-vous avec le client.



Boostez les performances d'appels de votre équipe commerciale

Déjà adoptée par 10 000 clients, Ringover permet à vos commerciaux de faire plus d'appels, d'automatiser les tâches fastidieuses, et d'être coachés en direct pour améliorer leur efficacité et leur motivation.

Intégrant téléphonie avancée, visioconférence et messagerie collaborative, la solution Ringover est axée sur la productivité des équipes et configurable directement par les managers.



Numéros internationaux

Obtenez des numéros locaux fixes ou mobiles dans plus de 65 pays.



Click-to-call

Gagnez en moyenne 8 secondes par appel. Déclenchez vos appels en un seul clic.



Assistance en direct

Écoutez vos commerciaux et intervenez en cas de besoin.



Enregistrements des appels

Enregistrez et ré-écoutez les conversations de vos commerciaux.



Power Dialer

Programmez des campagnes d'appels en un instant et appelez sans interruption.



Intégration CRM

Accédez à vos fonctionnalités de téléphonie directement dans votre CRM.

Donnez à vos équipes les moyens de réussir



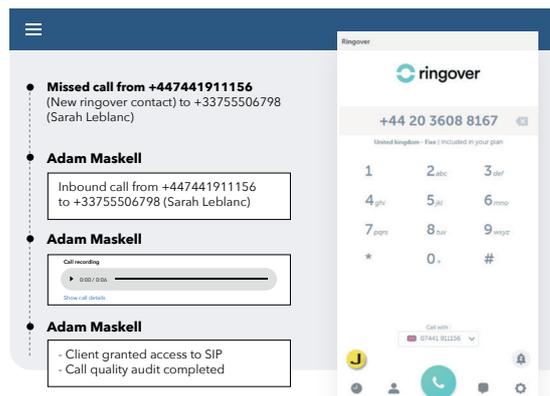
Ringover est une solution pensée pour répondre aux besoins de tous vos collaborateurs. Adoptez des outils efficaces intégrés à une interface ergonomique et intuitive et améliorez la productivité de vos commerciaux.



✓ Pour les agents

Les fonctionnalités telles que le Click-to-call, l'after-call ou encore les tags leur permettent d'améliorer leurs performances.

L'intégration au CRM permet aux utilisateurs d'accéder directement à des informations essentielles au traitement de leurs appels.



✓ Pour les superviseurs

Permettez aux superviseurs de coacher leurs équipes et améliorer leurs performances.

Depuis le tableau de bord Ringover, ils bénéficient d'une visibilité en temps réel sur l'ensemble des flux d'appels et les indicateurs de performance pertinents.

✓ Pour les administrateurs

Gérez la téléphonie de votre entreprise, de la gestion des utilisateurs, des droits d'accès et des numéros, aux scénarios de distribution.

Améliorez le taux de décroché de vos commerciaux et programmez des campagnes d'appel efficaces.

