### Aérostats de surveillance

post incendie pour « la garde du feu »

EGG-25 EGG-50 EGG-120





Laurent Ignacel: Fondateur - ingenierie et direction d'entreprise

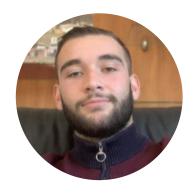


Thomas Laffargue :
ingenierie
et modèles de vols



Nadine Riquet:

Administration
et suivi navigabilité



Hugo Arifi:

Développement commercial



Jules Da Silva: Technnicien de vol



## L'équipe

#### La société se dote de la mission suivante :

 "Imaginer et déployer des solutions aérostatiques pour comprendre, protéger notre planète et mieux en gérer les ressources."

#### UN BUREAU D'ETUDE ET UN ATELIER D ASSEMBLAGE

Après une première expérience sur le terrain de Biscarrosse, nous avons installé notre atelier et notre bureau d'étude à Mimizan (40) destiné aux petites unités; nous réservons les essais en vols et la maintenance des unités plus importantes à Val des Vignes (16)

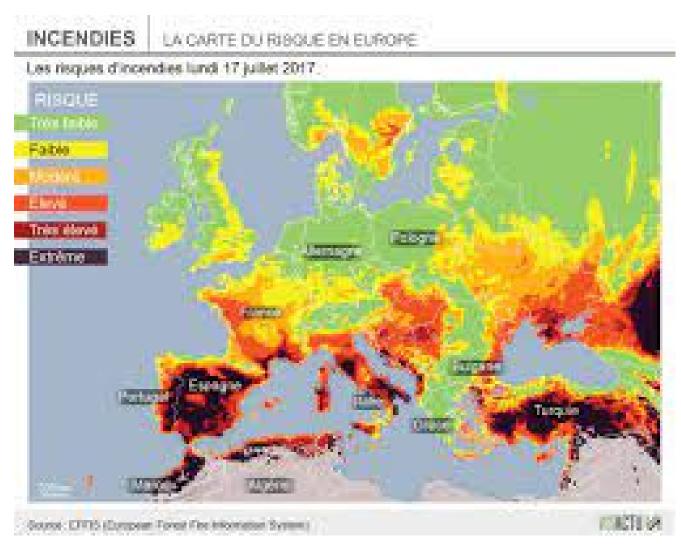


### Les chiffres clefs des incendies



« Notre maison brûle et nous regardons ailleurs »

Le phénomène est mondial



785 000 Ha détruit en Europe

#### C'est quoi un feu « zombie »?

Aussi appelés feux de tourbe

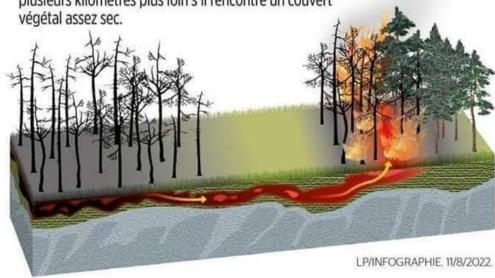


Le feu est éteint en surface.

Sous terre : dans des conditions de faible humidité, le feu peut couver plusieurs mois (de plusieurs dizaines de centimètres à plusieurs dizaines de mètres sous terre) et avancer lentement.



O Plus tard, les braises remontent à la surface et le feu redémarre spontanément plusieurs kilomètres plus loin s'il rencontre un couvert végétal assez sec.



## Le cas d'usage:

### la surveillance du feu assistée

- Les DFCI avec les membres organisent la gestion des infrastructures pour le combat au sol. Pistes, réserve d'eau, ponts etc. La cartographie et la location des parcelles est aussi parfaitement connue
- Les dotations de «reprise de feu» sont à base de citernes 2000 à 3000 L mais aussi de moyens rudimentaires mais efficace ( sceaux, pelles etc ) . Des pick-up 500 litres sont aussi déployés
- Notre idée : doter la surveillance du feu d'un moyen de surveillance aérien élémentaire, résilient, permettant d'optimiser les tournées de surveillance et de reporter en temps réels les symptômes de reprise nécessitant le déploiement de moyens terrestres et aériens

### Personae et Problèmes identifiés



#### Les élus locaux:

Responsable de la surveillance contre les incendie , j'ai besoin d'organiser ma garde du feu. Je manque de ressources humaines pour faire les patrouilles je décide de doter ma réserve communale de sécurité civile d'un ballon pour assurer une surveillance automatique des secteurs sensibles



#### Les pompiers:

Conseiller des élus et premiers acteurs de lutte incendie nous avons déjà des guêts, des tours, et des drones je dote mes équipes de ballons autonomes rapidement déployés dotés d'une grande autonomie pouvant assurer une surveillance H24 thermique durant plusieurs jours



#### Les forestiers :

Acteurs de la surveillance post incendie je déploie un ballon qui me prévient automatiquement d'une augmentation de température synonyme de départ de feu .

Je peux agir et prevenir



#### Les eleveurs:

en cas de catastrophe incendie inondation le regroupement des troupeaux est une tache fastidieuse. Equipé d'un ballon d'observation je localise le bétail rapidement et je gagne un temps précieux pour sauver les animaux



Avec le réchauffement climatique la saison des feux s'allonge et s'intensifie . Il y a un besoin de moyens d'aide à la décision et d'alerte anticipée .

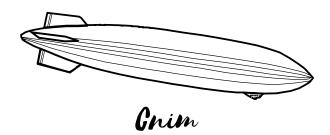
l'augmentation des crues , autre conséquence du réchauffement climatique nécessite l'emploi d'outils d'assistance au profit des autorités

## Les concurrents



Lium

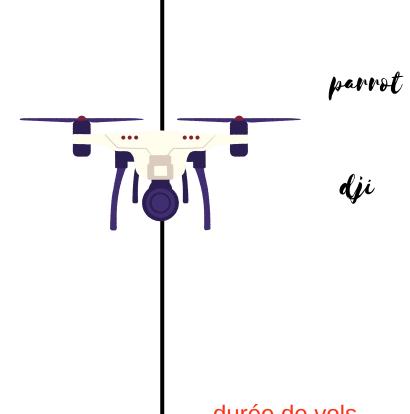
Eonef





Thales

Cout d'acquisition





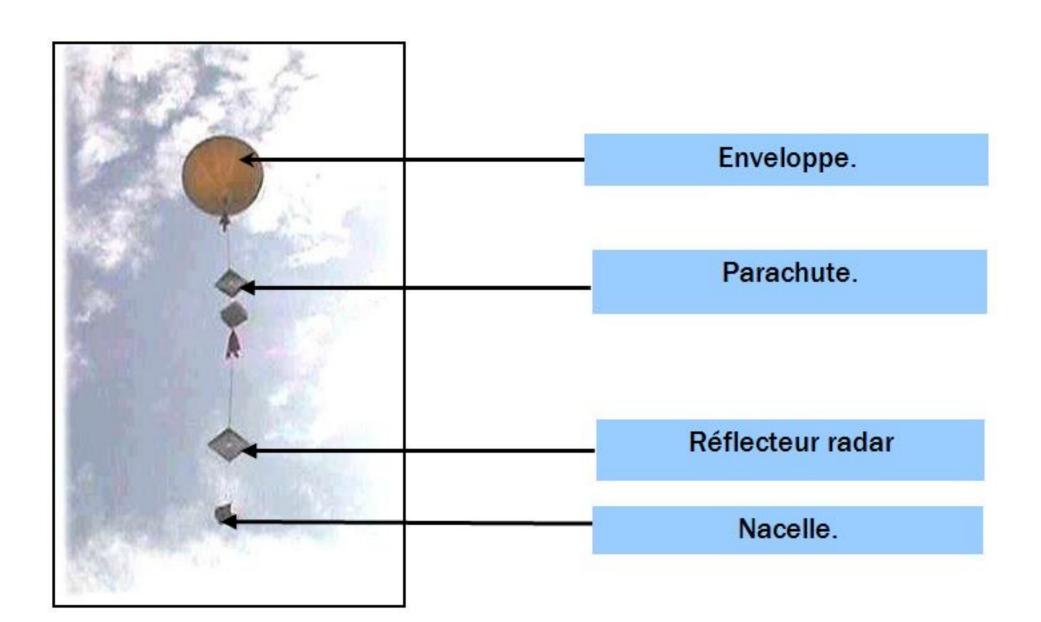
Boien,g

Airbus

Schiebel

durée de vols

### Notre solution : le ballon



Possibilité de mise en réseau

Autonomie

Mise en oeuvre facile avec 3 heures de de formations.

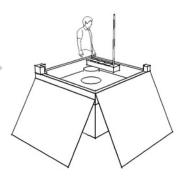
Un Ballon captif c'est un obstacle à la navigation Aérienne . Il faut que cet obstacle n'en soit pas un . Donc le cadre réglementaire EASA s'applique et nous sommes dans la réglementation drone <30 Kg

Donc c'est une solution de basse altitude 0-400 ft

- Un ballon statique n'a pas besoin d'énergie pour rester en l'air . Donc l'autonomie est très longue ( en fonction de la météo )
- Très silencieux : ne fait pas de bruit en statique
- Un M3 d'hélium porte 1 kg : adapté aux missions de vols long et vecteur à fort chargement
- Tout aussi sensible au vent qu'un hélicoptère .
- Peut être exploité dans 93 % des situations de vols
- Plateforme idéale car très stable!

# La fabrication produit

recyclage



assemblage box





usinage

80% est issu d'une valorisation de matière ou de produit





Essai en vol

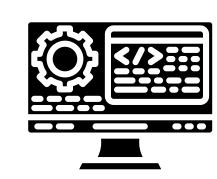




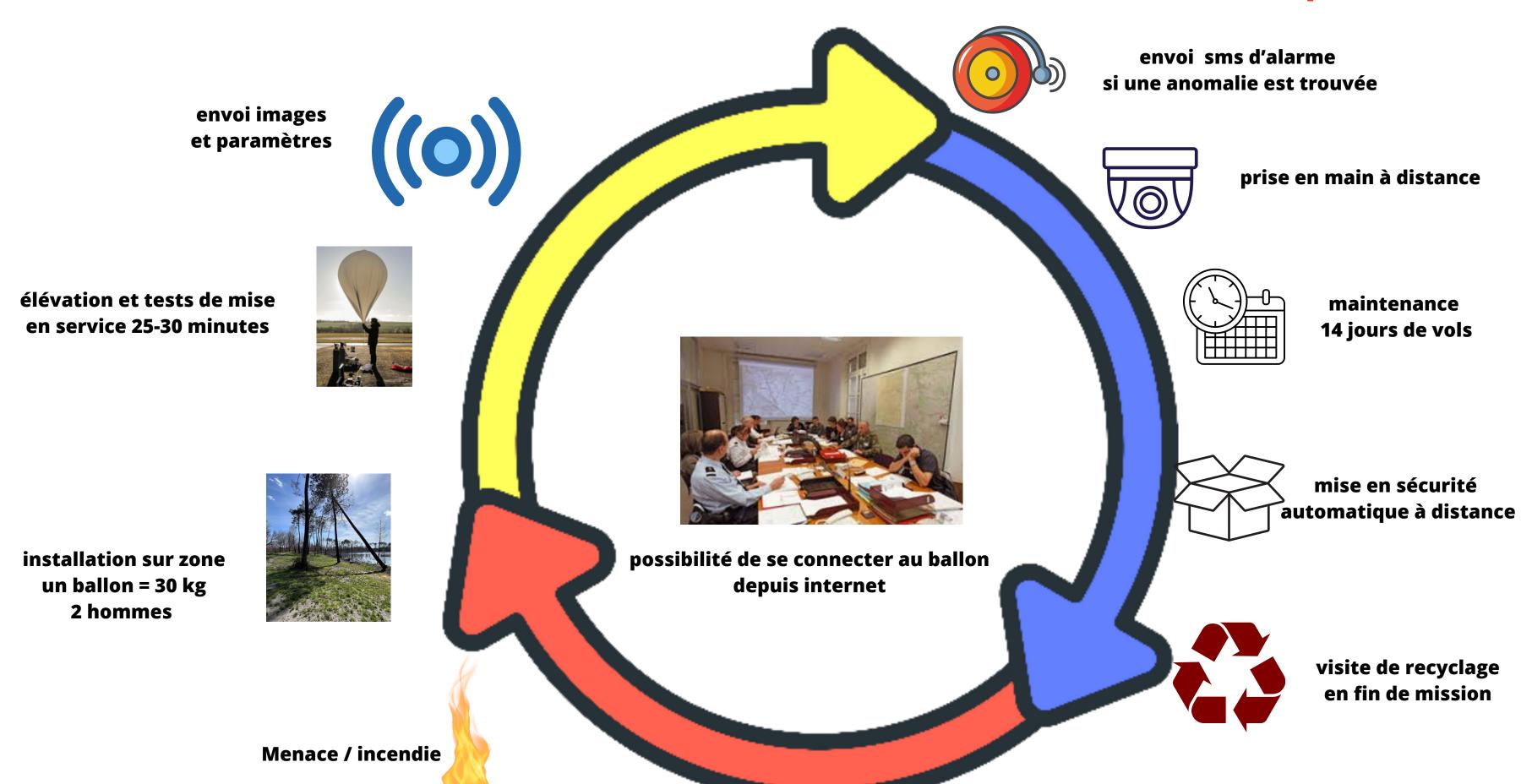
assemblage voile







# Parcours utilisateur produit



### Business Model Canvas

Partenaires Clés

**Cluster drone:** 

Aerospace Valley

Ressourcerie:

le grenier de Mezos

Fournisseurs de toile :

Diatex

Fournisseur d'enveloppe :

Friedrichshafen

**Ressources humaines:** 

Mission Locale Aérocampus Aquitaine Lycée aéronautique Peyrorade

Gaz:

airproduct

Activités Clés

Conception **Fabrication** Integration **Exploitation** Maintenance

pour des aérostats et des ballons dirigeables

Ressources Clés

Hélium **TPU** enveloppes sites d'essai et de prodution main d'oeuves 6 etp recyclerie

Proposition de Valeur

Chaine complète de conception | Ventes directes et de fabrication autour du ballon Ecoconstruit

Dans le marché du drone le ballon permet d'opérer des missions longues et discrètes

Notre valeur est la production locale, la proximité d'une entreprise artisanale de technologie

Relation Client

Location **Contrats d'assistance Contrats de maintenance** 

**Agriculteurs** 

Canaux

**Vente directe en Europe** la façade atlantique est servie par Val des Vignes la façade méditerranéenne par Nîmes Présence sur des salons Démarchage des personae

Segments Clients

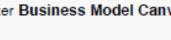
**Collectivités** élus **Pompiers Sécurité Civile** DFI

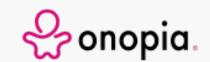
Structure de Coûts

Cout matière + cout du Gaz Main d'oeuvre charges fixes Frais commerciaux Marge nette pour investir

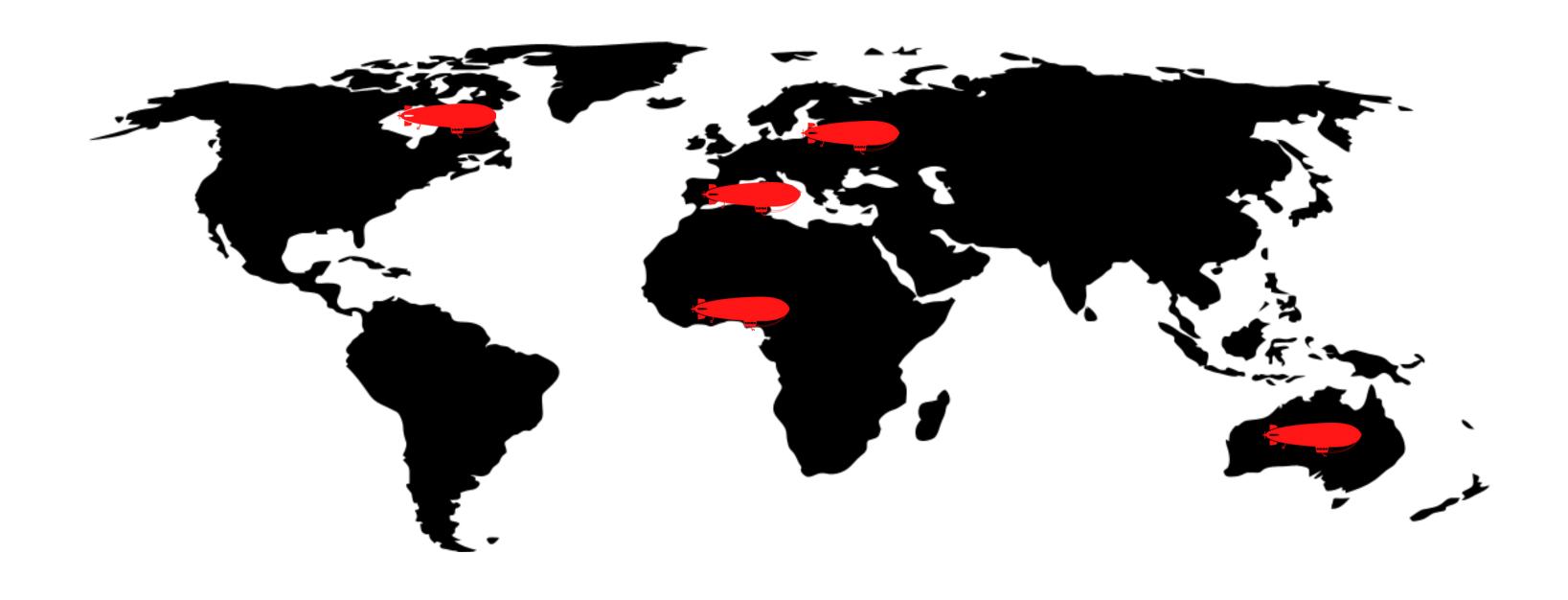
Flux de revenus

Vente directe: paiement sur facture avec accompte Prestation de services sur abonnement mensuels ou par bloc heure de vols Frais de déplacements en sus





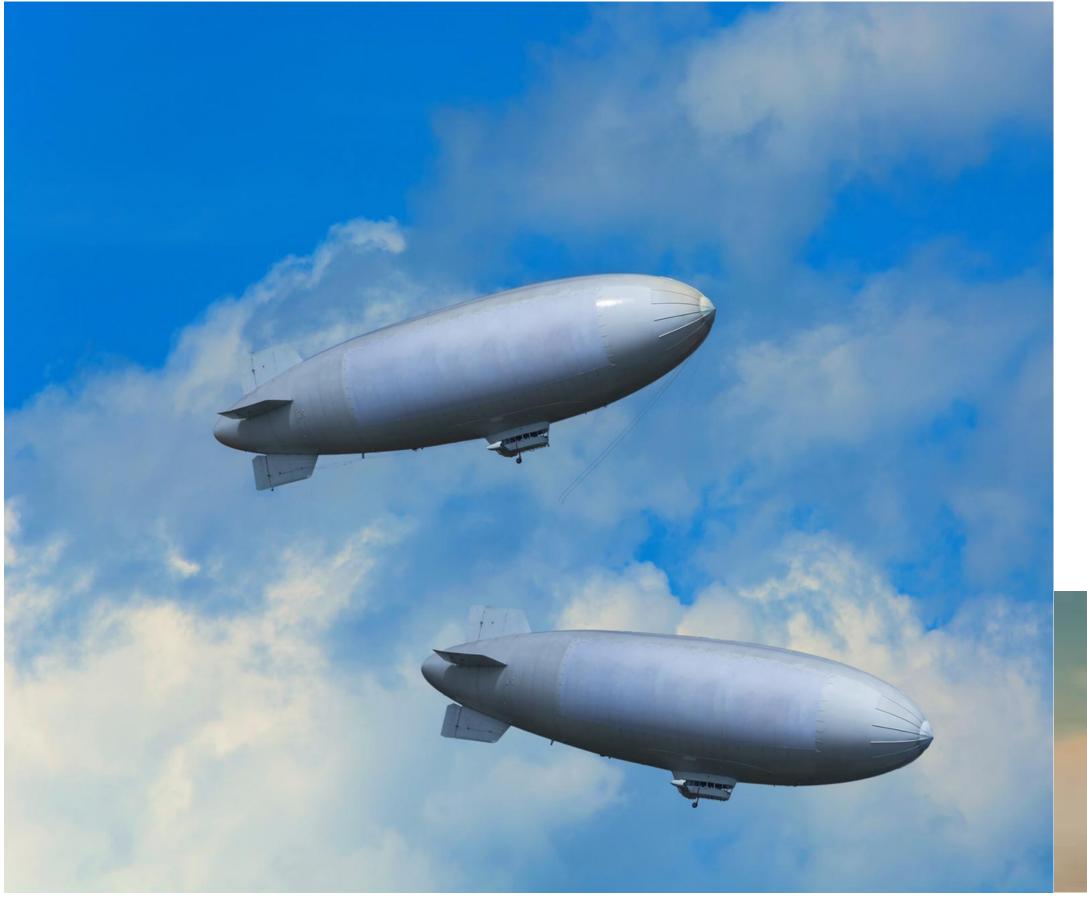
## Les prespectives de développement



Avec un T.C.O. très raisonnable et le réchauffement climatique la mission de nos ballons est un pleine expansion .

Une première étape en Europe

Une écoute des opportunités à l'échelle mondiale







Any questions?

Nous retrouver: laurent.ignacel@aerostats.eu

http://www.aerostats.eu

+33 6 07 94 41 13





